

**Wir suchen Sie zur Verstärkung unseres Teams in Deutschland als**

## **Selbstständiger Verkaufstrainer (m/w/d)**

### **Was wir erwarten**

- Mehrere Jahre Erfahrung im B2B-Vertrieb
- Führungserfahrung wünschenswert
- Erste Trainings- und Coachingerfahrungen
- Rhetorisch versiert – flexibel anpassbar auf unterschiedliche Teilnehmergruppen
- Sprachlich sicher und ausdrucksstark, gerne auch in englisch
- Bereitschaft zum selbständigen Arbeiten und zum Reisen (eigener PKW)
- Kreativität in der Entwicklung maßgeschneiderter Trainingsbausteine
- Sicher im Umgang mit MS Office und mit Videokonferenzen
- Hohe Eigenmotivation und Begeisterungsfähigkeit, die andere ansteckt.

### **Was wir Ihnen bieten**

- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet aus unterschiedlichen Branchen im Vertrieb
- Eigene Gestaltungsmöglichkeiten und Verantwortung vom ersten Tag an
- Ein internationales Netzwerk mit großem Kundenstamm
- Ein fundiertes Ausbildungskonzept zum TOP Trainer
- Erfahrungsaustausch mit langjährigen und erfahrenen Trainern und Partnern
- Wirksame Konzepte für nachhaltige „Learner Journeys“ – mit Online-, Offline und Hybrid-Konzepten
- Abwechslungsreiche Trainings- und Coachingaufträge für großartige Unternehmen
- Professionelles Trainingsmanagement

### **Wer ist AVANSA**

AVANSA ist ein internationales schnell wachsendes Unternehmen für nachhaltig wirksame Trainings- und Coachingprogramme, vor allem in den Bereichen Vertrieb und Führung. Mit modernstem didaktischen und methodischen Know-How fokussieren wir uns darauf, unsere Kunden erfolgreicher zu machen. Und wir lassen uns am Erfolg messen.

### **Interesse? Wir freuen uns auf Sie.**

Infos bei: Carsten Bischoff, mobil +49 151 18801515. Bewerbung bitte an: [jobs@avansa.eu](mailto:jobs@avansa.eu)