

# Preise sicher verhandeln

„Mehrwert, der verkauft!“

am 25. April 2024

Ihre Trainerin: **Monica Philipp**

In diesem Training erfahren Sie:

- Wie Sie Preisverhandlungsgespräche vorbereiten und den Verkaufserfolg fokussieren
- Wie Sie ein perfektes Preis-/Leistungsbewusstsein im Kopf Ihres Kunden generieren
- Wie Sie nutzenorientiert den Mehrwert darstellen
- Wann und wie der Preis am besten genannt wird
- Wie Sie mit einem “zu teuer” des Kunden professionell umgehen
- Wie Sie Nachlässe und Rabatte “verkaufen”
- Erfolgsfaktoren, die zum Abschluss führen



1 Trainingstag inkl. Seminarpauschale  
Für Schnell-Entschlossene bis 1. März 2024

€ 759,- exkl. USt. / Teilnehmer  
€ 649,- exkl. USt. / Teilnehmer