

# Strukturiert und erfolgreich im Vertrieb

„Der Erfolgsschlüssel für Key Account und Außendienst“

am 5. und 6. März 2024

Ihr Trainer-Team: Martin Semper-Lahner & Angelika Kosik

In diesem Training erfahren Sie:

- Wie Sie sich professionell vorbereiten und auf Ihren Verkaufserfolg fokussieren
- Wie Sie den Bedarf wecken und die Kaufmotive Ihrer Kunden heraushören
- Wie Sie nutzenorientiert und bildhaft präsentieren
- Wie und wann Sie Ihren Preis nennen
- Weshalb Sie für Einwände dankbar sein sollen und wie Sie mit diesen umgehen
- Welche Erfolgsfaktoren zum Abschluss führen
- Wie Sie langfristige Kundenpartnerschaften etablieren



2 Trainingstage inkl. Seminarpauschale  
Für Schnell-Entschlossene bis 19. Jänner 2024

€ 1.525,- exkl. USt. / Teilnehmer  
€ 1.425,- exkl. USt. / Teilnehmer