

Strukturiert und erfolgreich im Vertrieb

„Der Erfolgsschlüssel für Key Account und Außendienst“

Aufbaumodul

am 5. und 6. März 2025

Ihr Trainer: Martin Semper-Lahner

In diesem Training erfahren Sie:

- Wie Sie sich professionell vorbereiten und auf Ihren Verkaufserfolg fokussieren
- Wie Sie den Bedarf wecken und die Kaufmotive Ihrer Kunden heraushören
- Wie Sie nutzenorientiert und bildhaft präsentieren
- Wie und wann Sie Ihren Preis nennen
- Weshalb Sie für Einwände dankbar sein sollen und wie Sie mit diesen umgehen
- Welche Erfolgsfaktoren zum Abschluss führen
- Wie Sie langfristige Kundenpartnerschaften etablieren



2 Trainingstage inkl. Seminarpauschale
Für Schnell-Entschlossene bis 31. Jänner 2025

€ 1.580,- exkl. USt. / Teilnehmer
€ 1.480,- exkl. USt. / Teilnehmer